

Six Apart EMEA startet Partnerprogramm für Movable Type

Forrester: Marktpotenzial für Web 2.0-Anwendungen in Unternehmen beträgt \$4,6 Milliarden

Paris, 28. April 2008 – Six Apart Europa hat ein neues Vertriebsprogramm für Movable Type vorgestellt. Das Produkt ist ein Content Management System und eine bewährte Blog-Publishing Plattform für den Unternehmenseinsatz zugleich. Mit der Einführung des Six Apart EMEA Partner Programms für Solution Provider können Channel-Vertriebspartner überall in Europa problemlos Movable Type in ihr Lösungsangebot aufnehmen und weiter vermarkten.

Six Apart startet das vertriebsunterstützende Programm zu einem Zeitpunkt, an dem absehbar ist, dass sich der Markt für Web 2.0-Tools in Unternehmen künftig sehr dynamisch entwickeln wird. Eine neue Marktanalyse von Forrester nennt Six Apart als einen der wichtigen Spieler in diesem Bereich und prognostiziert ein weltweites Marktvolumen von 4,6 Milliarden US-Dollar im Jahr 2013¹.

Seit dem Marktstart im Jahr 2001 haben sich Tausende von Unternehmen weltweit, von Kleinunternehmen bis zu Großkonzernen für Movable Type entschieden. Für Vertriebspartner bietet der Markt entsprechend vielfältige Möglichkeiten die eigene Reichweite zu vergrößern, den Kundenstamm zu erweitern und im wettbewerbsintensiven Web 2.0-Markt auch technisch den Vorsprung zu halten.

Als offizielle Six Apart Partner profitieren autorisierte Solution Provider neben Preisnachlässen und Marketing-Unterstützung von einer Reihe weiterer Leistungen:

- Kostenlose NFR (Not For Resale)-Version der Movable Type Enterprise-Lizenz mit den Zusatzpaketen MT Enterprise Solution und MT Community Solution Paketen für Testzwecke sowie den hauseigenen Gebrauch
- Preisnachlässe auf bestimmte Movable Type Produkte und Zugriff auf spezielle Werbeangebote
- Kostenloses Trainingsprogramm für Vertriebs- und Technik-Mitarbeiter
- Anreize für den Vertrieb
- Weitergabe von Leads und Berichterstattung in den Medien
- Technische Unterstützung auf höchstem Niveau
- Partner-Website mit verschiedenen Materialien, wie zum Beispiel Produktbeschreibungen, Whitepapers, Fallstudien, Logos und anderen Hilfsmitteln
- Individuell anpassbare Marketingprogramme für die Kunden des Vertriebspartners
- Eintrag auf der Movable Type Solution Provider Partner-Homepage

Für weitere Informationen über das Six Apart EMEA Partner Programm für Solution Provider, sowie für Anfragen besuchen Sie bitte die Six Apart Webseite: <http://europe.sixapart.com/partners>.

¹ Global Enterprise Web 2.0 Market Forecast: 2007 To 2013 – Expect 4.6 Billion In Spending As Larger Companies Embrace Web 2.0, by G. Oliver Young. Forrester Research, April 2008

Über Movable Type

Movable Type ist eine Publishing-Plattform für den Einsatz in Unternehmen und größeren Organisationen. Sie ist als Social Media-Plattform konzipiert, die Unternehmen dabei unterstützt, komplexe Webseiten mit Community-Charakter zu erstellen. Movable Type ist seit 2001 die Basis für viele der meistgelesenen Blogs und populärsten Communities und wird von Six Apart kontinuierlich als professionelle Web-Publishing-Lösung für Einzelpersonen und Konzerne gleichermaßen weiterentwickelt. Informationen zum Produkt unter: <http://www.movabletype.com>

Über Six Apart

Six Apart Ltd. ist einer der Vorreiter der Blogging- und Social Media-Revolution. Das Unternehmen bietet Blogging-Software und -Dienste an, die Einzelpersonen, Organisationen und Unternehmen weltweit helfen, sich miteinander zu vernetzen und einfacher zu kommunizieren. Six Apart wurde 2002 vom Ehepaar Ben Trott und Meena G. Trott gegründet. Der Hauptsitz des Unternehmens ist in San Francisco, Niederlassungen in Tokio und Paris sorgen für die Präsenz weltweit.

Six Aparts Produkte sind die Publishing-Plattform Movable Type, der gehostete Blogging-Dienst TypePad, sowie Vox, ein kostenloser Blogging-Dienst für Familien und Privatpersonen. Mehr Informationen finden Sie auf der Six Apart Europa Webseite unter <http://europe.sixapart.com>

Pressekontakt in Deutschland

Hotwire
Tapio Liller
T: +49 (0)69-25 66 93-60
E: tapio.liller@hotwirepr.com